

# V O L V O

A Volvo Nehéztehergépjármű gyártó vállalata, már több mint 75 éve a szállítmányozási szektor élvonalába tartozik. Méltán ismert a kiváló minőségi és biztonsági színvonaláról, a környezet iránt tanúsított tiszteletéről valamint ügyfeleiről való gondoskodásáról. Sikerei eléréséhez azonban elengedhetetlen a kiváló csapat. A Volvo Csoport finanszírozást nyújtó pénzügyi vállalkozásához – Volvo Financial Services (VFS) – csapatához most újonnan csatlakozó, értékesítő kollégát keresünk **1 éves határozott idejű szerződéssel Renault üzlet támogatására**

## Territory manager

munkakörbe.

### Amit kínálunk:

- Versenyképes juttatási csomag amely tartalmazza:
  - piacképes alapbér és éves bónusz
  - céges autó
  - céges telefon, laptop
  - cafeteria csomag
  - magán egészségbiztosítás
  - gyermek születési támogatás
- Rugalmas munkaidő, önálló munkavégzés
- Nemzetközi vállalati háttér
- Szakmai képzés, fejlődési lehetőség
- Változatos feladatok
- Támogató csapat

### Feladatok:

- A vállalat értékesítési stratégiájának megvalósítása a kijelölt területen
- Új üzleti lehetőségek felkutatása, piaci lefedettség növelése és új ügyfelek szerzése
- Kapcsolatok építése és kezelése az ügyfelekkel valamint az Volvo Hungária kollégáival
- A teljes üzleti ciklus kezelése a finanszírozási portfólió stabil teljesítményének biztosításáért
- A pénzügyi és biztosítási termékek aktív értékesítése a POS-en, ajánlatok készítése az árképzési irányelveknek megfelelően, új és használt tehergépjárművek finanszírozásához kapcsolódóan
- Hitelbírálati előterjesztések elkészítése
- Értékesítési eredmények folyamatos nyomon követése, jelentések készítése és előrejelzések összeállítása.
- Új termékek és szolgáltatások helyi bevezetésének támogatása

### Elvárások:

- Kereskedelmi, pénzügyi vagy marketing területen szerzett ismeretek
- Pénzügyi termékek értékesítésében szerzett tapasztalat (előny lízing, és kamion szektor ismerete, portfólió-, kintlévőség kezelésben, biztosítási termék értékesítésben szerzett tapasztalat)
- Középszintű angol nyelvtudás szóban és írásban
- Kereskedelmi jármű- és üzleti megoldások piacának ismerete
- Kiváló tárgyalási és értékesítési készségek; erős kapcsolatteremtő és kapcsolatépítő képesség
- Célorientált, motivált, kitartó személyiség, jó döntéshozó képességgel
- Microsoft Excel és PowerPoint magabiztos használata

**Munkavégzés helye:** Biatorbágy / Ecsér és vonzáskörzete

Amennyiben hirdetésünk felkeltette az érdeklődését, kérjük, hogy küldje el részletes szakmai önéletrajzát fizetési igénye megjelölésével a következő e-mail címre: [jelentkezes@volvo.com](mailto:jelentkezes@volvo.com)

Kérjük, jelentkezése során feltétlenül tüntesse fel a levél tárgyában a pozíció megnevezését!